

*microfluidic ChipShop* ist das international führende Unternehmen im Bereich „Lab-on-a-Chip“ und bedient mit einem umfangreichen Standardsortiment als auch maßgeschneiderten Kundenlösungen sowohl die Branchengrößen als auch innovative Mittelständler und Technologie-Start-ups. Enge Kooperationen mit der weltweiten Forschungselite sind Bestandteil der Unternehmensphilosophie. Die gesamte Wertschöpfungskette von der Forschung über die Entwicklung und Produktion der Kunststoffeinwegprodukte als auch der entsprechenden Betriebsgeräte findet am Standort Jena statt.



Zur Verstärkung unseres Teams Marketing und Customer Relations suchen wir:

## Naturwissenschaftler (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Account Management & Kundenberatung
- Betreuung und Koordination von Kundenprojekten
- Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Erarbeitung kundenindividueller Lösungsansätze in enger Zusammenarbeit mit unseren fertigen und forschenden Abteilungen
- Veranstaltungsplanung & Außendarstellung des Unternehmens auf nationalen und internationalen Konferenzen und Messen
- CRM-Pflege und Dokumentation aller Kundeninteraktionen
- Mitwirkung bei der strategischen Produktentwicklung
- Unterstützung bei der Erstellung von Marketing-Content

### Ihr Arbeitsalltag:

Als Teil des Teams Marketing/Technical Sales erwartet Sie ein spannender und sehr abwechslungsreicher Tätigkeitsbereich an unserem Standort in Jena. Wir sind ein weltweit agierendes Unternehmen und bauen unser Portfolio stetig weiter aus. Sie sind im Technical Sales eine zentrale Schnittstelle zwischen unseren B2B-Kunden aus Industrie und Forschung und unseren technischen Fachabteilungen. Als kompetenter Ansprechpartner für mikrofluidische Anwendungen beraten Sie Kunden auf hohem technischem Niveau, erarbeiten maßgeschneiderte Lösungskonzepte und bauen als Key Account Manager langfristige, partnerschaftliche Geschäftsbeziehungen auf. Dabei repräsentieren Sie *microfluidic ChipShop* auch aktiv auf nationalen und internationalen Messen, Konferenzen und Kundenevents. Ein Job bei dem es garantiert nie langweilig wird!

### Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder ingenieurtechnisches Studium, idealerweise in den Bereichen Biologie, molekulare Medizin, Biochemie, Medizintechnik, Biotechnologie oder vergleichbare Fachrichtung
- Interesse und idealerweise erste Erfahrung im Bereich Lab-on-a-Chip-Anwendungen und Mikrofluidik
- Vertriebsaffinität oder erste Erfahrung im technischen Vertrieb wünschenswert
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Freude an der Arbeit in internationalen Teams und interkulturelle Kompetenz
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und überzeugendes Auftreten gegenüber Kunden
- Begeisterung für technische Beratung
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und hohe Eigeninitiative
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- Erfahrung mit Grafikprogrammen (z.B. Adobe Creative Suite, Canva) von Vorteil
- Grundkenntnisse im Projekt- und Qualitätsmanagement (ISO 9001, ISO 13485) von Vorteil
- Erfahrung mit CRM- und ERP-/Warenwirtschaftssystemen, vorzugsweise SAGE, wünschenswert

### Das erwartet Sie:

- Umfangreiche Einarbeitungsphase mit Rotation durch verschiedene Abteilungen
- Ein attraktiver Arbeitsplatz in Jena Lobeda (Gewerbegebiet JenA4) mit guter Autobahnanbindung
- Ein innovatives Team und eigene Gestaltungspielräume
- Vollzeitstelle (40 h pro Woche)
- Möglichkeit zum Firmenfahrrad und KiTa-Zuschuss für den Nachwuchs
- Unbefristeter Arbeitsvertrag nach erfolgreicher Probezeit
- Kaffee, Obstkörbe und süße Verpflegung

Interesse & Begeisterung für ein spannendes Thema – dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an:

[Recruitment@microfluidic-ChipShop.com](mailto:Recruitment@microfluidic-ChipShop.com)